

CRITERI DI AGGIUDICAZIONE

PROLOGO

Significanza e problematicità del tema
Esplicitazione e definizione dei termini della propria posizione
Efficacia comunicativa verbale e non verbale

ARGOMENTAZIONE

Rilevanza e diversificazione delle argomentazioni
Utilizzazione di dati, ragioni, fonti pertinenti,
Efficacia comunicativa verbale e non verbale

DIALOGO SOCRATICO

Capacità di interrogare e di approfondire le tesi
Capacità di indebolire la tesi contraria
Efficacia comunicativa verbale e non verbale

REPLICA

Capacità di evidenziare e di confutare i punti deboli della tesi contraria
Puntualità e incisività delle repliche
Efficacia comunicativa verbale e non verbale

DIFESA COLLETTIVA

Capacità di riabilitare la propria tesi
Interventi coordinati e gioco di squadra
Efficacia comunicativa verbale e non verbale

EPILOGO

Capacità di sintesi delle opposte argomentazioni
Capacità di valorizzare i propri punti di forza
Capacità di conclusione icastica e d'impatto

RICONOSCIMENTO

Capacità di cogliere le istanze centrali su cui si fonda la tesi della controparte
Capacità di cogliere gli argomenti migliori della controparte
Capacità di cogliere gli argomenti della controparte che indeboliscono o confutano i propri



Associazione per una Cultura
e la Promozione del Dibattito

© Palestra di Botta e risposta. *Associazione per una Cultura e la Promozione del Dibattito – ACPD*